

Dir. Resp. ORIETTA MALVISI MORETTI

SAIMA OGGI - Tariffa Regime Libero: Poste Italiane S.p.A.

Spedizione in abbonamento Postale - 70% -

DCB/89/2004 - Firenze

Stampa: C.T.E. - Corrado Tedeschi Editore Srl - Firenze



www.saimasicurezza.com

www.saimameccanica.com



NE PARLIAMO CON IL PRESIDENTE GABRIELE MORETTI CON GLI AUGURI E I PRONOSTICI PER UN FANTASTICO 2026!

SAIMA Sicurezza del prossimo 2026: quali le novità?

Il 2025 è stato un anno di transizione, ci siamo impegnati molto nella riorganizzazione dei processi con l'obiettivo di migliorare la qualità e la produttività. Abbiamo studiato una nuova gamma di prodotti più performante, e qualitativamente superiore sia dal punto di vista estetico che funzionale, con la sfida di aumentare sostanzialmente la nostra internazionalizzazione. Abbiamo puntato su nuovi mercati esteri e rafforzato i rapporti con i mercati già presidiati. In questo 2026 lanceremo la nuova gamma di prodotti e ci aspettiamo un notevole riscontro positivo dal mercato globale.

La sicurezza nel mondo: Quali mercati emergenti e quale il sistema di maggiore successo: forse nel settore degli aeroporti o nelle metropolitane?

Gli aeroporti stanno vivendo una fase di grande crescita in termini di flussi di conseguenza si sta investendo molto nell'ampliamento e nel miglioramento tecnologico per snellire i vari processi consentendo una migliore passenger experience mantenendo alti livelli di sicurezza. Anche le Metropolitane stanno investendo molto, pertanto entrambi i mercati sono da noi presidiati costantemente e ci aspettiamo una forte crescita. Siamo molto focalizzati però anche ad altri settori in grande sviluppo come ad esempio i data Center e i Building.

L'Intelligenza Artificiale Aumentata per un miglior servizio di Assistenza in Italia ma verrà applicato anche per l'estero?

Stiamo introducendo l'intelligenza artificiale non solo nel post vendita ma anche in altre aree ove riteniamo possa essere di supporto per migliorare le performance sia per il mercato Italia che per il mercato estero.

SAIMA può essere inclusa nelle aziende metalmeccaniche "sostenibili"? Ci sono progetti in merito per un futuro più "sostenibile" in Toscana?

Sicuramente sì e sotto tutti i punti di vista. Difatti stiamo lavorando anche in ottica ESG (Environmental, Social e Governance) e nel corso del 2026 pensiamo di redigere il nostro primo Bilancio di Sostenibilità.



Come affrontare il problema dei dazi in un momento di mercato così difficile e delicato per l'export e soprattutto per gli Stati Uniti?

È un argomento di cui tutti dibattono quotidianamente: non esiste una cura e non esistono certezze al momento; sarà la politica a dover gestire al meglio la situazione, per quanto ci riguarda faremo il possibile per far sì che questi dazi impattino il meno possibile per la competitività sul mercato dei nostri vari importatori.

Qual è il miglior augurio che si può fare per SAIMA Sicurezza e SAIMA Meccanica per un fantastico 2026?

Il miglior augurio che mi sento di fare per tutti noi è proseguire focalizzati sul progetto che abbiamo disegnato tralasciando gli obiettivi che ci siamo posti o addirittura migliorandoli. Di cuore, buon anno e buon lavoro a tutti gli amici, soci, i clienti, gli importatori e le maestranze!

NON C'E' FUTURO SENZA PASSATO

Anche il Gruppo SAIMA fa storia da quel lontano Novembre 1977 e non possiamo che essere orgogliosi e soddisfatti di questo primo anno di presidenza con Gabriele Moretti e il suo nuovo Consiglio Direttivo: il team vincente di Federico Rinaldi, Emiliano Rinaldi e Vincenzo Scoscini. L'Agosto 2025 ha segnato un importante tappa di arrivo e ripartenza con la famiglia Pippa, nostri storici importatori per gli Stati Uniti, che proprio nell'Agosto scorso hanno festeggiato i loro primi 50 anni di felice matrimonio. Sono arrivati ad Arezzo in diciannove: figli, mariti e nipoti di una famiglia che fa esempio del miglior cambio generazionale possibile in azienda. Dal 1982 Guido e Leticia Pippa sono stati i nostri importatori per SAIMA Meccanica, introducendo con crescente successo i nostri impianti di verniciatura nel difficile mercato degli States. Oggi, con i figli Guido, Giovanna e Lorena la Saima of North America, (Accudraft) sta affrontando con soddisfazione e professionalità anche il mercato della sicurezza per il controllo accessi.



Visita in stabilimento ad Arezzo.



Con Guido e Leticia Pippa, attimi per festeggiare 50 anni di un grande e felice matrimonio.

NON C'E' FUTURO SENZA PASSATO

La professionalità, lealtà e fiducia reciproca sono stati per anni la grande forza che ha unito le nostre aziende creando un ponte di reciproca crescita fra Italia e USA. Un brindisi che dalla loro visita dell'estate scorsa ad Arezzo continua oggi nel nuovo 2026 con l'augurio che la nostra storia di lavoro e di amicizia possa non finire mai passando di madre in figlio e di nipote in nipote. Nonostante le crisi e le difficoltà che il mondo economico ci impone, SAIMA e Accudraft sono garanzia di qualità, eccellenza, professionalità e soprattutto serietà: un augurio speciale quindi anche per il mercato della sicurezza negli States. Da sempre SAIMA è esempio di managerialità e professionalità che fa scuola nonostante il periodo di così grave crisi per tante aziende, in Italia e nel mondo.



AUGURI PER UN FANTASTICO 2026!



COME SARA' IL 2026 PER SAIMA MECCANICA?

Ne parliamo con Vincenzo Scoscini Direttore Generale di SAIMA Meccanica:

“ Il 2026 - ci risponde Vincenzo- possiede un grande carattere di incertezza globale a causa degli enormi strascichi di un 2025 particolarmente movimentato a livello internazionale dove le attività di investimento si sono cautelativamente fermate, anche se la speranza naturalmente è in un rimbalzo di fiducia su tutti i mercati del mondo.”

SAIMA Meccanica è da sempre attenta al tema della “sostenibilità” qual è il forno più “sostenibile” da raccomandare agli esperti del settore? Che fine ha fatto la cabina FL2 per i falegnami?

Le nostre **cabine elettriche** con **pannelli endotermici** stanno avendo la giusta espansione su molti mercati che fino ad oggi erano impensabili. Oggi finalmente la mentalità di un mondo elettrico si sta diffondendo un po' ovunque con rapidità e forte crescita. **La cabina FL2** è sempre presente nel nostro catalogo, da tanti anni e con un certo successo, anche se è destinata alle attività della piccola industria che in questo momento non godono di ottima salute.

Il problema dei dazi in queste politiche “ballerine” di Trump hanno danneggiato l'export dei nostri impianti negli Stati Uniti? Quale rimedio propone SAIMA Meccanica?

Ci risponde prontamente Vincenzo che il mercato americano ha mostrato grossi segni di flessione ben prima dei nuovi dazi imposti da Trump e per quanto ci riguarda non sembra essere il problema principale per il calo delle vendite. Non esistono soluzioni per poter contrastare un 10 % in più rispetto agli anni precedenti e ce ne faremo una ragione!

Due parole sui mercati emergenti per SAIMA Meccanica nel 2026?

“Per questo 2026 appena iniziato- pronostica Vincenzo con una certa soddisfazione- ci stiamo occupando moltissimo e non a caso, anche dei mercati del Middle East dove non abbiamo mai avuto una presenza particolarmente importante. Con gli ultimi acquisti però, in termini di nuovi Importatori, siamo fiduciosi di poter fare davvero grandi cose anche in questa parte del mondo così importante ed emergente.”

Che progetti ha SAIMA Meccanica a proposito dell' Intelligenza Artificiale Aumentata?

Al momento l'applicazione dell' IA nel nostro settore è prettamente dedicata alla configurazione degli impianti e alla possibilità di massimizzare gli spazi a disposizione nei singoli progetti tali da consentire un layout produttivo che garantisca la massimizzazione di produttività nei nostri progetti . Con i nuovi strumenti a disposizione la “renderizzazione” dei nostri prodotti nelle aree dedicate diventa quasi immediata garantendo una logica di lavoro personalizzata per ogni cliente, per ogni processo e per ogni prodotto che in quella precisa realtà sono oggetto di verniciatura. Questa possibilità mette il cliente in condizione di simulare quello che sarà il nuovo ciclo produttivo dell'azienda in modo da riuscire ad avere una pianificazione finanziaria puntuale e redditizia.

Anche a Vincenzo Scoscini vanno tutti i nostri migliori auguri per un anno davvero, come dicono i toscani, “con il botto!”



Con alle spalle un bell'impianto Mod. Gamma in mostra anche a Parigi - ecco Vincenzo Scoscini Direttore Generale di Saima Meccanica

“NUOVE FRONTIERE” L'APPUNTAMENTO WEBINAR CON LE AZIENDE



«Abbiamo partecipato in webinar all'interessante invito per "Nuove Frontiere", organizzato da Agenzia ICE e Confindustria. In collegamento da Bruxelles, esperti nazionali hanno analizzato le direttive della politica commerciale UE per le imprese italiane.

Sotto la guida del Coordinatore didattico Fulvio Liberatore (CEO, Easyfrontier), un panel di illustri esperti ha animato la discussione. Tra i relatori figuravano Sara Armella (Armella & Associati), Massimo Fabio (KPMG), Benedetto Santacroce (Studio Santacroce & Partners), Enrico Perticone (Doganalista e Consulente commercio internazionale), Marco Padovan (Studio legale Padovan) e Fabrizio Di Gianni. Sono stati analizzati approfonditamente i temi chiave che definiscono l'agenda comunitaria: le conseguenze del Green Deal, le relazioni commerciali con gli Stati Uniti dopo l'accordo sui dazi e le prospettive aperte dai nuovi accordi di libero scambio con partner strategici. Il seminario ha fornito una panoramica essenziale per comprendere le attuali politiche UE in materia di commercio. Durante l'incontro, sono stati analizzati diversi aspetti chiave del commercio globale. Luisa Santos, Direttrice Generale di Business Europe, ha offerto una visione strategica sui mercati di riferimento, evidenziando la continua crescita del mercato cinese ma sottolineando l'importanza di non focalizzarsi esclusivamente su di esso o sugli Stati Uniti. Ha indicato l'India come un nuovo mercato di fondamentale importanza, esortando le imprese a diversificare i propri orizzonti commerciali. Il motto proposto da Massimo Fabio (KPMG), "Borders Divide, Custom Connect" (Le frontiere dividono, ma i clienti ci uniscono) ha incorniciato concettualmente i temi della giornata, suggerendo come le procedure doganali, se gestite correttamente, possano agire da ponte per unire i mercati anziché dividerli: cosa non certo facile ma fattibile. Un "focus" specifico è stato dedicato alle nuove frontiere normative. Benedetto Santacroce (Studio legale Santa Croce e Partners) ha approfondito i temi della sostenibilità e dell'energia, due ambiti le cui regolamentazioni hanno un impatto sempre più incisivo sulle operazioni di import-export e sulla catena del valore globale e su cui anche SAIMA come azienda crede fermamente. Dal punto di vista tecnico, l'intervento di Sara Armella (Armella & Associati), ha chiarito aspetti cruciali legati alle regole di origine dei prodotti e di scambio. La corretta applicazione di queste normative è essenziale per accedere a regimi tariffari agevolati ed evitare contestazioni che possono sfociare in pesanti sanzioni. In conclusione, il webinar "NUOVE FRONTIERE" ha confermato che l'approccio al commercio internazionale deve essere proattivo e basato sulla conoscenza. Con questa consapevolezza rafforzata, SAIMA continua a porsi come partner affidabile per tutte le imprese che vedono nel mondo non una minaccia, ma un orizzonte di opportunità da cogliere con competenza e sicurezza.»

di Sara Damasco

CON SAIMA SICUREZZA

SAIMA DAYS: CORSO AZIENDALE SPECIALISTICO PER OPERATORI DEL SERVIZIO DI ASSISTENZA TECNICA

IN SALA DEMO NELLO STABILIMENTO DI AREZZO

Ad Arezzo, una 3 giorni non- stop per il corso interamente registrato con telecamera ad alta definizione e che è stato anche riprodotto nel manuale tecnico. Ogni operatore del servizio, oggi e in futuro, potrà avere il manuale tradotto anche in lingue diverse. Il programma organizzato da Lorenzo Carboni ha previsto le spiegazioni teoriche e tecniche di: Alessandro Magi, Stefano Brugoni, Lorenzo Gerli, Claudio Farini, Giovanni Cavallaro. Un appuntamento importante per gli operatori del **Servizio di Assistenza tecnica** che vengono puntualmente aggiornati con le nuove tecnologie e le varie evoluzioni dei nostri sistemi. Oggi con l'**IA** siamo sempre più al passo con i tempi per snellire e agevolare soprattutto il nostro migliore servizio. Gli aggiornamenti hanno previsto la presentazione e le innovazioni delle seguenti macchine in oggetto: il primo giorno Tp 92 ; TP 273; Tr 121S; Tr 128; TR172 , il secondo giorno le seguenti PR-449; Pass-107 Light; Pass 256-297; Swing Gate 330; Swing Gate 425 - 376 Aeroportuali; ABC gate Aeroportuali; Swing gate 495 Vasari e il terzo giorno Tunnel EL 392; Rotoslide V4; Rototraslante 262; Rotant slide 362; Rotoline; AGR consolle; Consolle a contatti; Circuito sgancio emergenza.



Con i nostri operatori attenti di attenzione per l'aggiornamento dei nostri sistemi di sicurezza.

CON SAIMA MECCANICA SAIMA DAYS IN FIERA A PARIGI E LAS VEGAS



Attimi di fiera a Parigi.

Quest'anno la Fiera di Parigi, Equip Auto 2025 ha celebrato i suoi 50 anni.

- Ci racconta Massimo Valeri - tra cui anche alcune trasmissioni televisive e radiofoniche per celebrare questo importante evento. Abbiamo esposto nel nostro stand con SAIMA Meccanica un impianto modello Gamma che ha la caratteristica di guardare al risparmio energetico e alla gestione economica. Il tutto si realizza grazie a un recuperatore di calore che permette di economizzare il 40% dell'energia e del calore anche in fase di verniciatura e agli inverter che permettono sia un risparmio dell'energia elettrica che di controllare elettronicamente la cabina. L'impianto è stato dotato di un quadro di comando computerizzato che permette tramite una connessione WIFI di connettere il quadro con il computer del cliente permettendogli di calcolare i costi, i tempi per ogni singola lavorazione. La Francia è un importante mercato, ed è secondo solo a quello americano! Il 2025 ha rappresentato un'ottima annata per noi in Francia: circa 3 milioni di fatturato. La professionalità e l'immagine di SAIMA Meccanica ha conquistato già da tempo il mercato e la fiducia francese. La nostra rete commerciale- scherza Massimo Valeri- conta agenti un pochino âgées. Questo però, inaspettatamente, si è rivelato un punto di forza a nostro favore perché il fatturato è davvero aumentato grazie alla loro esperienza e serietà maturata nel tempo.



Attimi di fiera a Las Vegas. Nella foto Vincenzo Scoscini insieme ai nostri importatori giapponesi della Speedy.

CON SAIMA SICUREZZA LE NOSTRE INSTALLAZIONI

Lussemburgo



Per il Lussemburgo la bussola tutta d'oro davvero preziosa.

Milano



PASS 516 e PASS 517: un gioco di luci che guida il passaggio della Stazione Centrale di Milano (ATM) con i nostri tornelli

Roma



Dove la storia incontra il futuro: i nuovi varchi PASS 256 Metro Roma immortalati nella suggestiva stazione Fori Imperiali (Metro C).

CON SAIMA MECCANICA I NOSTRI IMPIANTI

Taiwan



La rivoluzione green di SAIMA Meccanica a Taiwan: ecco le cabine THESIS, 100% elettriche e senza caldaia, installate per TESLA.

Oman



L'eccellenza italiana sbarca a Muscat (Oman). Nelle foto, l'imponente installazione: cabine Beta, Gamma e zone di preparazione. Realizzata per JLR Bodyshop MHD nel Sultanato dell'Oman.

Libia



Ecco l'impianto: cabina BETA e zone Prep Kleen, fornito a Toyota Bengasi per una finitura impeccabile.

Lo sapevate che?...

CON SAIMA SICUREZZA SIAMO TRA I CAPITOLI DEL LIBRO “PENSARE CON L’INTELLIGENZA ARTIFICIALE: UN’ALLEATA POSSIBILE”

Ne parliamo con l’Ing. Marco Fabbri

L’Ing. **Marco Fabbri, Responsabile dell’ufficio Ricerca e Sviluppo SAIMA Sicurezza**, ci informa che anche SAIMA è presente fra le pagine del libro “Pensare con l’intelligenza Artificiale: un’alleata possibile” a cura di Antonio Rizzo e Paolo Legrenzi. Oggi la sfida è con Industria 5.0 che con l’IA generativa potrà consentire persino di non perdere nulla del prezioso patrimonio di cultura, competenza ed esperienza aziendale, spesso mai codificato e condiviso in azienda e destinato quindi a perdersi per esempio quando un prezioso collaboratore va in pensione! L’IA generativa può dialogare con i tecnici o esperti del settore conservando quindi il loro “sapere esperienziale” come viene definito nel libro. In realtà, tutto il bagaglio di esperienza viene archiviato, le informazioni e le competenze immagazzinate non saranno perse se la persona non sarà più in azienda ma potranno diventare patrimonio collettivo aziendale. Le nuove tecnologie diventano quindi per SAIMA Sicurezza non una sostituzione dell’umana intelligenza ma un’estensione e amplificazione della stessa. Tra le pagine del libro si estende anche il concetto di insostituibilità- “con L’industria 5.0 che include dimensione ambientale, economica e sociale”. L’interessante lavoro di studio e di ricerche svolte con l’Università di Siena (dipartimento di scienze sociali, politiche e cognitive), ha prodotto questo progetto che garantirà non solo un miglioramento del servizio di Assistenza ma anche un miglioramento nella progettazione dei prodotti. SAIMA Sicurezza al passo con i tempi dell’Intelligenza Aumentata potrà risolvere anche il problema assai frequente dei “falsi allarmi”.

Abbiamo chiesto all’Ing. Fabbri:

Il nostro servizio di Assistenza è particolarmente innovativo oggi che si avvale anche dell’IA Aumentata. In sintesi quali servizi verranno offerti ai nostri clienti?

«Grazie all’integrazione dell’Intelligenza Aumentata, il nostro servizio di Assistenza compie un salto di qualità significativo. I clienti potranno beneficiare di un supporto più rapido, preciso e personalizzato. In particolare, offriremo:

- **Diagnostica predittiva:** il sistema sarà in grado di anticipare eventuali malfunzionamenti analizzando i dati in tempo reale, riducendo drasticamente i fermi macchina.
- **Assistenza proattiva:** non aspettiamo più che il cliente ci segnali un problema. L’IA ci permette di individuare e risolvere anomalie prima ancora che vengano percepite.
- **Accesso a un know-how condiviso:** grazie alla conservazione del sapere tecnico aziendale, l’assistenza potrà attingere a un archivio intelligente di casi risolti, best practice e soluzioni già testate.
- **Assistenza H24 tramite interfacce intelligenti:** i clienti avranno accesso a chatbot specializzati, in grado di fornire risposte tecniche dettagliate o guidare l’utente nei primi interventi.

Tutto questo rende il nostro servizio di Assistenza non solo più efficiente, ma anche più vicino al cliente, capace di adattarsi alle sue esigenze specifiche e di evolversi nel tempo.»

A proposito dei “falsi allarmi” assai frequenti e così “fastidiosi”, quali le novità?

«I falsi allarmi sono uno dei problemi più critici nei sistemi di sicurezza: creano frustrazione nei clienti, consumo inutile di risorse, rischi reputazionali, e spesso rendono il sistema meno credibile quando serve davvero. Con l’IA Aumentata e le tecnologie associate, possiamo introdurre una serie di soluzioni nuove e miglioramenti che riducono drasticamente questi episodi. Ecco le principali novità:

Autoapprendimento e aggiornamenti del modello

- Il sistema impara dai falsi allarmi passati: quando un allarme viene confermato falso, il sistema “memorizza” le caratteristiche di quel caso (ambiente, tipo di segnale, condizione) per non replicarlo.

Interfacce utente più efficaci e coinvolgimento del cliente

- Il cliente può “dare feedback” alla piattaforma: indicare che un allarme ricevuto era falso (es. tramite app, interfaccia online), così il sistema lo utilizza per migliorare le regole.
- Dashboard che mostrino statistiche su falsi allarmi: frequenza, tipologia, causa (animali, atti ambientali, errori sensore, ecc.), per trasparenza e per intervenire (manutenzione, riposizionamento sensori, calibrazione).»

In quale modo viene valorizzata comunque l’Intelligenza e Creatività Umana dall’ IA?

«L’Intelligenza Artificiale, soprattutto nelle sue forme più evolute come l’IA generativa e aumentata, non nasce per sostituire l’intelligenza umana, ma per potenziarla. La vera innovazione sta nel creare una sinergia tra la capacità analitica delle macchine e l’ingegno creativo delle persone

Ecco alcuni modi concreti in cui l’IA valorizza il contributo umano:

- Liberando tempo per attività a maggior valore aggiunto

Lo sapevate che?...

CON SAIMA SICUREZZA SIAMO TRA I CAPITOLI DEL LIBRO “PENSARE CON L’INTELLIGENZA ARTIFICIALE: UN’ALLEATA POSSIBILE”

Ne parliamo con l’Ing. Marco Fabbri

Le attività ripetitive, di analisi dati, gestione di richieste standard o monitoraggio continuo possono essere affidate all’IA. Questo consente a tecnici, progettisti e responsabili di concentrarsi su aspetti più strategici: ideare nuovi prodotti, migliorare i processi, sperimentare soluzioni personalizzate per i clienti.

- Rendendo il know-how tecnico accessibile e condiviso

L’IA generativa può “dialogare” con gli esperti per raccogliere e organizzare conoscenze tecniche, esperienze sul campo, soluzioni apprese nel tempo. In questo modo, il sapere non rimane nella testa di pochi ma diventa patrimonio aziendale, utile a tutta l’organizzazione e alle future generazioni di tecnici.

- Facilitando il lavoro collaborativo

Grazie a interfacce intuitive e strumenti intelligenti, l’IA diventa una sorta di “collega virtuale” che supporta il team nelle decisioni, propone alternative, simula scenari e facilita la comunicazione anche tra reparti diversi.

- Amplificando la creatività

L’IA può generare idee, prototipi virtuali, simulazioni o suggerire approcci progettuali basati su casi simili. Ma resta sempre all’uomo il compito di valutare, scegliere, adattare. La creatività umana rimane insostituibile, ma ora può contare su uno “strumento” che moltiplica le possibilità.

In sintesi, l’IA non riduce l’importanza delle persone, ma la esalta. Aiuta ciascuno a dare il meglio, a essere più efficace e a dedicarsi alle attività dove l’ingegno umano fa davvero la differenza. È questo il cuore della visione di Industria 5.0, in cui tecnologia e umanità non sono in contrapposizione, ma in alleanza.»

Il Gruppo SAIMA è costituito anche dalla società SAIMA Mecca-

nica. Potrà questo progetto essere applicato anche nel Servizio Assistenza delle cabine di verniciatura? E come?

«Assolutamente sì. Il progetto sviluppato con l’integrazione dell’Intelligenza Aumentata nasce da un’esigenza comune: migliorare l’efficienza e la qualità del Servizio Assistenza post-vendita. E queste esigenze sono presenti anche in SAIMA Meccanica, in particolare nel settore delle cabine di verniciatura, dove manutenzione e continuità operativa sono fondamentali.»

In che modo e perché l’IA Aumentata potrà migliorare la produzione dei nostri sistemi di sicurezza?

«L’IA Aumentata rappresenta per la produzione un’opportunità straordinaria di innovazione e ottimizzazione. Non si tratta solo di automatizzare processi, ma di introdurre intelligenza e flessibilità in ogni fase del ciclo produttivo.

- **Controllo qualità avanzato e in tempo reale.** Sensori e sistemi di visione artificiale integrati con algoritmi di IA possono identificare difetti o anomalie nei componenti e nei prodotti finiti con una precisione superiore a quella umana, riducendo scarti e rilavorazioni.

- **Ottimizzazione dei processi produttivi.** L’IA analizza grandi quantità di dati di produzione per individuare inefficienze, colli di bottiglia o sprechi, suggerendo modifiche in tempo reale per migliorare flussi, tempi e consumi.

- **Manutenzione predittiva degli impianti.** Attraverso l’analisi continua delle condizioni delle macchine, l’IA prevede guasti e anomalie prima che si manifestino, evitando fermi imprevisti e mantenendo alta la produttività.

- **Supporto alla progettazione e personalizzazione.** L’IA può assistere gli ingegneri nel processo di progettazione, simulando scenari e verificando soluzioni innovative, oltre a permettere produzioni personalizzate basate sulle esigenze specifiche dei clienti.

L’IA Aumentata trasforma la produzione da un processo rigido e standardizzato a un sistema intelligente, adattivo e integrato. Per SAIMA Sicurezza significa produrre sistemi di sicurezza più affidabili, innovativi e sostenibili, mantenendo sempre al centro la qualità e la soddisfazione del cliente.»



“Pensare con l’intelligenza artificiale: un’alleata possibile” per meglio capire i pregi e le opportunità dell’IA.

Un pizzico di Toscana...

Per i “panchinisti” di tutto il mondo: al Passo della Consuma la nuova Big Bench!

Al Passo tra Firenze e Arezzo alla Consuma, grazie al Designer americano Chris Bangle, è stata inaugurata nella scorsa estate la grossa panchina creata per attirare i tanti “panchinisti” impegnati nel circuito turistico che valorizza i borghi e i luoghi più pittoreschi del nostro Paese. La moda di queste enormi panchine destinate a valorizzare il panorama, questa volta prevede i colori iconici della valle del Casentino. Arancio becco d’oca infatti è la



Nella foto: alcuni “panchinisti” del nuovo percorso...

struttura in metallo e verde bandiera per la seduta in legno. Alla Consuma siamo a m 1,058 s.l.m. e si tratta di una delle più alte panchine situate in Toscana. Al momento il progetto Big Bench



Community ha già visto installate oltre 432 panchine giganti in Italia e all’estero: le persone arrivano a sedersi e a godersi il panorama di una vista davvero unica: ci si affaccia sul panorama dell’Appennino Tosco-Romagnolo e sulla splendida vallata del Casentino. Grazie a Pro Consuma e altre Associazioni del Paese, molte aziende e attività commerciali hanno aderito al progetto con gli Enti Pubblici Locali. Tra i principali sponsor Az. Agr. Marchesi Frescobaldi, SAIMA, BCC Pontassieve, Chalet il Valico s.r.l., Bar Pasticceria Consumi, Tessilnova, Associazione Consuma Creativa, Carletti Marcello Daniele e i tanti amici della panchina gigante. Anche in Toscana si sta cercando di valorizzare l’importanza dei nostri borghi storici a volte così dimenticati ma tanto cari ai turisti che invidiano la nostra storia e le nostre tradizioni italiane. La SAIMA di Arezzo è orgogliosa di promuovere questo nuovo percorso di gite turistiche e di vacanza non sempre conosciuto ma così indimenticabile per chi già lo conosce. Provare per credere in una nuova e bella passeggiata in montagna!

Community ha già visto installate oltre 432 panchine giganti in Italia e all’estero: le persone arrivano a sedersi e a godersi il panorama di una vista davvero unica: ci si affaccia sul panorama dell’Appennino Tosco-Romagnolo e sulla splendida vallata del Casentino. Grazie a Pro Consuma e altre Associazioni del Paese, molte aziende e attività commerciali hanno aderito al progetto con gli Enti



Il Presidente di Pro Consuma.